



Zwei Gleichgesinnte spannen zusammen

Michael Gallusser und Simon Lucek verkündeten Ende des letzten Jahres ihre berufliche Partnerschaft ab 2025. Die beiden verstehen sich gut, teilen dieselben Werte und haben identische Ziele.

Tania Lienhard | lit, zvg

Michael Gallusser von der Yachtech AG (siehe «marina.ch» 170, April 2024) und Simon Lucek von der Lucek Boot-Elektrik GmbH (siehe «marina.ch» 173, Juli/August 2024) sind zwei absolute Profis im Elektrik- und Elektronikbereich. Das inspirierte die beiden dazu, ihre Kräfte zu bündeln und eine Partnerschaft zu lancieren. Dabei geht es hauptsächlich darum, dass die Yachtech AG – Generalimporteurin von Raymarine, Flir und Fusion sowie Vertreterin vieler anderer Marken wie Simarine, Scanstrut, Navionics, Astel, Lecomble und Schmitt, Actisense, Eagle Marine oder Wema – die

Verantwortung für die Westschweiz an Simon Lucek überträgt. «So schaffen wir es, dem steigenden Bedarf in dieser Region gerecht zu werden, Sprachbarrieren zu überwinden und die technische Betreuung der Werften in der Romandie sicherzustellen», erläutert Michael Gallusser die Zusammenarbeit mit Simon Lucek, dessen Firma in Cudrefin am Neuenburgersee ansässig ist. Um wirklich allen Kundinnen und Kunden gerecht werden zu können, sucht Lucek Verstärkung – eine Expertin oder einen Experten im Bereich Elektrik/Elektronik. Auch wenn sowohl Gallusser als auch Lucek vorwiegend mit Werften und freien Installateuren zusammenarbeiten und diese beim Einbau komplexer elektronischer Systeme auf den Yachten und Booten unterstützen, liegen ihnen die Endkunden – der Bootsbesitzer oder die Bootsbesitzerin – besonders am Herzen, denn letztlich zählt deren Zufriedenheit. Während Gallusser gerne die Bedürfnisse der Kunden aufnimmt und dann mit seinem Partnernetzwerk den Einbau oder auch die Materiallieferung organisiert, legt Lucek auch von A–Z selber Hand an. «Nur, wenn die Produkte richtig eingebaut sind, ist der Endkunde auch zufrieden und hat keine Probleme mit den Geräten», so Gallusser weiter. Auch Simon Lucek weiss, dass fehlerhafte Installationen am Schluss auf das Produkt zurückfallen, obwohl mit diesem eigentlich alles in Ordnung gewesen wäre: «Deswegen sind wir daran interessiert, die Mitarbeitenden der Werften sowie freie Installateurinnen und Installateure weiterzubilden, sie fit zu machen für die sich ständig ändernden Anforderungen, die der Einbau von komplexen elektronischen Systemen mit sich bringt.» Natürlich sei es nicht möglich, alle zu Profis zu machen. Es gehe mehr darum, dass Werften und ihre Mitarbeitenden über

«Wir haben dieselben Ziele und teilen dieselben Werte»



01 V.l.n.r.: Oliver Zimmermann (Yachtech AG), Simon Lucek (Lucek Boot-Elektrik GmbH), Daniel Walter, Sarah Gallusser, Michael Gallusser (alle Yachtech AG).

02 Wichtig: Das Zusammenspiel verschiedener Komponenten wie Autopilot und Bugstrahler.



01



02



03

- 01 Simon Lucek (links) und Michael Gallusser bekräftigen ihre Partnerschaft mit einem Handschlag.
- 02 Das neue YachtSense Ecosystem ermöglicht eine vollständige Integration aller an das Bootsnetzwerk angeschlossenen Geräte.
- 03, 04 Ob Kamera oder verschiedene Displays – Raymarine bietet das gesamte Paket an Elektronik für Yachten.

Basiswissen verfügten, «damit wir Probleme und etwaige Fragen zum Einbau am Telefon lösen und beantworten können», so Lucek. «Das erleichtert uns vieles – aber selbstverständlich gehen wir sehr gern persönlich bei den Werften vorbei, wenn das Problem es erfordert.» Die neu von Yachtech mit Raymarine ausgehandelte Dreijahresgarantie für von zertifizierten Installateuren eingebaute Systeme dürfte ein starkes Argument für die Werften sein, in ihre

Mitarbeitenden zu investieren und sie im Bereich Elektrik und Elektronik weiterzubilden. Denn wird ein zertifiziertes Teammitglied einer Werft während der Garantie-Laufzeit auf ein Boot gebeten, um elektronische Geräte zu reparieren, erhält dieses eine Aufwandsentschädigung. «Die Selbstkosten der Werften sind so gedeckt», erklärt Gallusser. Dies sei schliesslich eine Win-Win-Win-Win-Situation: Sowohl die Werften als auch die Endkunden, Raymarine und natürlich Yachtech

und Lucek Boot-Elektrik profitierten davon. Übrigens: Auch die Berufsschiffahrt und die Behördenboote sind ein wichtiger Grundpfeiler der beiden Firmen. Und: Auch wenn Simon Lucek seit Januar die Navigationselektronik wegen der Partnerschaft bei Neuinstallation vorwiegend auf Raymarine umgestellt hat, vertreibt er sein übriges, bestehendes Produktesortiment weiterhin und baut die Produkte auch immer noch ein.

Identische Wertvorstellungen

Die beiden Geschäftsmänner kennen sich schon lange. Immer wieder trafen sie sich an Messen – natürlich: Die Branche ist überschaubar und Lucek sowie Gallusser bieten ähnliche Dienstleistungen an. Doch sie hatten auch schon ganz konkret miteinander zu tun: Simon Lucek besuchte nämlich die von



04

der Yachtech AG durchgeführten Kurse, bildete sich so zum zertifizierten Installateur weiter. «Seit Michael die Yachtech übernommen hat, arbeiten wir intensiv zusammen – also schon vor unserer beruflichen Partnerschaft», erzählt Lucek. «Wir haben dieselben Ziele und teilen dieselben Werte», sind sich die zwei einig. Zwar seien sie vom Typ her schon unterschiedlich, vor allem, was ihre Gedankengänge in Bezug auf die zu lösenden Probleme betreffe. «Aber wir kommen beide ursprünglich aus dem Technikbereich», sagt Gallusser. Dabei sei ihr Motto, ihre Arbeit in der bestmöglichen Qualität abzuliefern und die Kundschaft optimal zu betreuen. «Unser Ziel ist es auch, dass die Werften Vertrauen in unsere Marken aufbauen und selbst Begeisterung dafür aufbringen. Sie müssen spüren, dass auch wir grosse Fans dieser Marken sind. Nur, wenn man selbst an etwas glaubt, kann man andere davon überzeugen.» Michael Gallusser spricht aus Erfahrung. Auch Lucek weiss, dass es viel Herzblut braucht für seinen Job, was nur geht, wenn er hundertprozentig hinter den Produkten steht. «Michael und ich passen nicht nur in dieser Hinsicht gut zusammen. Auch, dass wir lösungsorientiert sind, ist eine schöne Übereinstimmung. Wir bleiben lieber drei Stunden länger bei der Arbeit, als ein Problem einfach wegzuwischen», so Simon Lucek. Und der persönliche Kontakt zu den Werften und Installateuren finden beide extrem wichtig. «Das wird auch von unserem Gegenüber jeweils sehr geschätzt», so Lucek. 🦋

www.yachtech.ch
www.boot-elektrik.ch



marina.ch
 Das nautische Magazin der Schweiz

marina.ch
 Ralligweg 10
 3012 Bern

Tel. 031 301 00 31
marina@marina.ch
www.marina.ch